SIGNAL IDUNA

Mit SIGNAL IDUNA sicher durch den KV-Jahreswechsel: Substanz, die überzeugt.

Die laufenden Kostensteigerungen im Gesundheitswesen verursachen sowohl in der GKV als auch in der PKV immer weiter steigende Beiträge. In der gesetzlichen Krankenversicherung wird der Höchstbeitrag im Jahr 2027 bei voraussichtlich knapp 1.400 Euro liegen.

Anpassungen lassen sich aufgrund von medizinischem Fortschritt und Inflation marktweit nicht verhindern. Doch unsere exzellente Finanzstärke zeigt, dass wir jeden eingenommenen Euro vorausschauend anlegen, um künftige Beitragsspitzen aktiv zu glätten.

1. Exzellente Bewertung unserer Finanzstärke

Der aktuelle map-report 945 (Bilanzrating Private Krankenversicherung 2025) zeichnet die SIGNAL IDUNA Krankenversicherung mit der Höchstnote „mmm+" für hervorragende Leistungen aus. Damit gehören wir zur absoluten Spitzengruppe im Markt.

Gesamtergebnis: Mit 86,0% der erreichbaren Punkte belegen wir den 2. Platz im Gesamtrating aller privaten Krankenversicherer.

Nettorendite: Auch bei der Nettorendite aus Kapitalanlagen (2021-2025) gehören wir mit 3,05% zur Spitzengruppe und belegen Platz 4.

Diese Top-Bewertungen bestätigen unsere solide und vorausschauende Anlagestrategie.

2. Top Bilanzkennzahlen

Unsere Finanzstärke ist kein Zufall, sondern das Ergebnis nachhaltigen Wirtschaftens. Dies belegen die Kennzahlen aus 2025.

Was unsere Kennzahlen für Ihre Kunden bedeuten:

Überdurchschnittliche Eigenkapitalquote (29,5%): Dieses starke finanzielle Sicherheitspolster garantiert, dass wir die hohen Leistungszusagen für unsere Kunden auch in volatilen Zeiten jederzeit und ohne Kompromisse erfüllen können.

Starke RfB-Quote (34,4%): Diese Mittel sind der direkte Puffer für unsere Versicherten. Wir nutzen diese Reserven gezielt, um anstehende Beitragsanpassungen aktiv zu dämpfen und die Beiträge insbesondere im Alter stabil zu halten.

Hohe Überschussverwendungsquote (93,7%): Als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit (VVaG) fließt der weitaus größte Teil unserer erwirtschafteten Gewinne direkt zurück an die Mitglieder – ein klares Signal für maximale Kundenorientierung statt Aktionärsinteressen.

Exzellente Nettoverzinsung (3,1%): Unsere vorausschauende und erfolgreiche Kapitalanlage sichert das für die Zukunft so wichtige finanzielle Fundament der Tarife.

3. Steigende GKV-Beiträge als Wechselargument

Während die PKV für ihre Beitragsentwicklung oft kritisch hinterfragt wird, steigen die Kosten in der Gesetzlichen Krankenversicherung (GKV) kontinuierlich an. Für 2027 wird der GKV-Höchstbeitrag voraussichtlich auf knapp 1.400 € Monat steigen. Der Arbeitnehmeranteil liegt dann bei über 700 €. Dies eröffnet exzellente Gesprächsansätze für einen Wechsel in die PKV. Denn trotz deutlich gestiegener JAEG ist das Potenzial an Wechslern in die PKV nach wie vor hoch.

- Beitragsentwicklung: Die durchschnittliche Belastung in der GKV stieg in der Vergangenheit stärker an (ca. 3,9 % p.a.) als in der PKV (ca. 3,4 % p.a.).
- Effektivbeitrag: Mit unseren attraktiven Tarifen und hohen Beitragsrückerstattungen (BRE) liegt der monatliche Effektivbeitrag oft deutlich unter dem GKV-Beitrag. Mit dem KV-Multitool (Effektivrechner) stellen Sie den Effektivbeitrag transparent dar.

Fazit

Die Ausgaben im deutschen Gesundheitswesen steigen kontinuierlich. Treiber wie medizinischer Fortschritt, Inflation bei Behandlungs- und Pflegekosten sowie eine alternde Gesellschaft sorgen für einen permanenten Kostendruck.

Die Realität zeigt: Keines der beiden Systeme kann sich dieser Dynamik entziehen. Sowohl in der GKV als auch in der PKV sind regelmäßige Anpassungen der finanzielle Spiegel dieser steigenden Kosten. Die bevorstehenden Beitragsanpassungen sind ohne Zweifel eine Herausforderung für Ihre Beratung vor Ort. Sie sind jedoch kein Zeichen von Schwäche, sondern die logische Konsequenz eines hochwertigen Gesundheitssystems.

Die entscheidende Frage für Kunden ist daher nicht, ob angepasst wird, sondern wie der Versicherer aufgestellt ist.

Die hervorragenden Ratings (Details im Maklerblog) und unsere finanzielle Substanz sind keine Zaubermittel, die Anpassungen komplett verhindern können – aber sie sind Ihre wichtigsten Werkzeuge und Argumentationshilfen. Sie beweisen Schwarz auf Weiß, dass wir alles tun, um die Beiträge im Sinne unserer Mitglieder bestmöglich abzufedern, vorausschauend zu wirtschaften und die Leistungsversprechen ein Leben lang einzulösen.

Mit unserer Finanzstärke sind und bleiben wir der verlässliche Partner an Ihrer Seite und an der Seite Ihrer Kunden!

Key Account Manager / Maklerbetreuung KV:
Mario Uhlmann
Telefon +49 40 4124 7745
Mobil: +49 174 15 14 891
Mail: mario.uhlmann@signal-iduna.de

